

**IL CALENDARIO 2013
CON IL PROGRAMMA DELL'INTERO CICLO DI SEMINARI**



Camera di Commercio
Salerno



MODULO	TITOLO SEMINARIO	DOCENTI	DATE E ORARI
I NUOVI SCENARI COMPETITIVI: L'EXPORT MANAGER E LE STRATEGIE DI INTERNAZIONALIZZAZIONE	Dalla Pianificazione all'operatività sui mercati esteri	Fabrizio Ceriello	5 GIUGNO 9.00-14.00
	I Business Plan per l'internazionalizzazione	Aldo Corapi	4 LUGLIO 9.00-13.00/14.00-17.00
IL MARKETING INTERNAZIONALE E L'ORGANIZZAZIONE DELLE VENDITE	Dall'analisi dei mercati alla commercializzazione	Roberto Ceraudo	20 GIUGNO 9.00-13.00/14.00-17.00
	Intertrade, servizi integrati per l'export	Testimonianza di Intertrade	18 LUGLIO 9.00-13.00/14.00-17.00 19 LUGLIO 9.00-13.00/14.00-17.00
	Il marketing internazionale	Gianfranco Ardenti	
	Creazione e gestione reti distributive sui mercati esteri		
GLI ASPETTI GIURIDICI E LEGALI NEL COMMERCIO INTERNAZIONALE	La contrattualistica internazionale	Sara Martucciello	12 SETTEMBRE 9.00-14.00
	La tutela della proprietà intellettuale	Claudia Scapicchio	26 SETTEMBRE 9.00-14.00
I TRASPORTI E LE SPEDIZIONI INTERNAZIONALI	Le regole Incoterms 2010; i trasporti e le spedizioni internazionali	Fabrizio Ceriello	11 OTTOBRE 9.00-13.00/14.00-18.00
ADEMPIMENTI DOGANALI E FISCALI NEL COMMERCIO ESTERO	Tecnica e legislazione doganale	Pierluigi Giordano e Domenico De Rosa	24 OTTOBRE 9.00-14.00
	Adempimenti doganali e fiscali	Fabrizio Ceriello	7 NOVEMBRE 9.00-13.00/ 14.00-17.00
	Made in ed origine preferenziale delle merci	Fabrizio Ceriello	14 NOVEMBRE 9.00-13.00/14.00-17.00
EXPORT RISK MANAGEMENT E CREDITI DOCUMENTARI	L'export credit risk Management	Domenico Del Sorbo	28 NOVEMBRE 9.00-13.00/14.00-17.00
	La gestione operativa di un credito documentario	Domenico Del Sorbo	5 DICEMBRE 9.00-13.00/14.00-17.00
	La nuova prassi bancaria internazionale uniforme: analisi delle novità e relativo commento	Domenico Del Sorbo	12 DICEMBRE 9.00-13.00/14.00-17.00